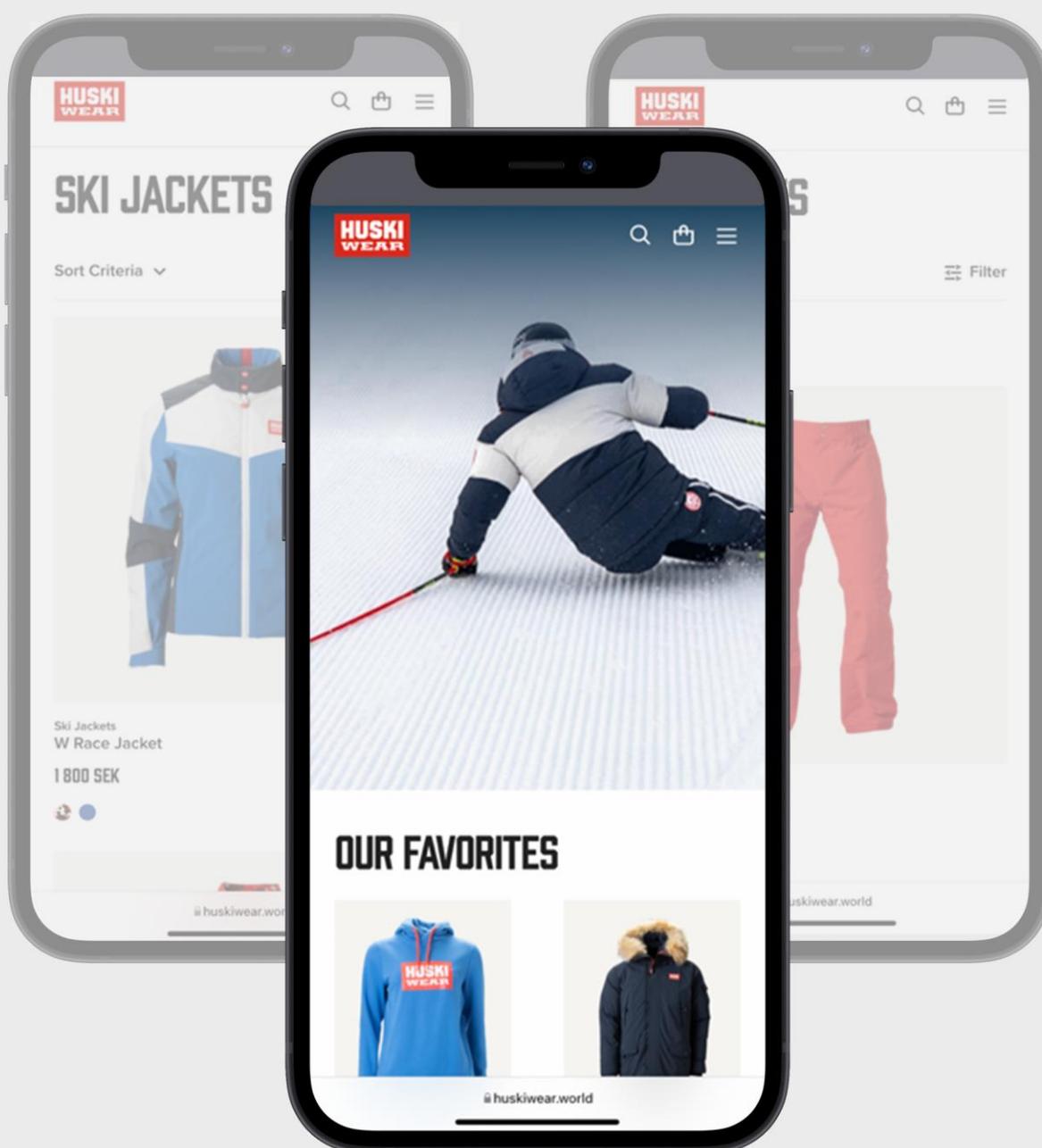


Litium AB (publ)

Årsredovisning 2021

Mars 2022



Innehåll

Om Litium	3
Väsentliga händelser under 2021	4
Vd har ordet.....	5
Litiums erbjudande.....	6
Aktien och ägare.....	9
Bolagsstyrning	11
Förvaltningsberättelse.....	20
Eget kapital.....	23
Resultaträkning	24
Balansräkning	25
Kassaflödesanalys	27
Noter	28
Revisionsberättelse	35

Om Litium

Litium AB (publ) är en av Nordens ledande aktörer inom digital handel. Vi hjälper företag inom B2B och B2C att accelerera sin försäljning, snabbt skala upp sin verksamhet, nå nya marknader och samtidigt skapa marknadsledande kundupplevelser online. Vi gör det genom att erbjuda en skalbar och molnbaserad e-handelsplattform som är byggd för tillväxt. Våra kunder som Lindex, Tingstad och Jollyroom, omsätter över 10 miljarder kronor årligen online. Litium agerar tillsammans med sitt partnernetverk på den nordiska marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Arctic Securities är bolagets Certified Adviser och kan nås på certifiedadviser@arctic.com eller +46 844 68 61 00. För mer information besök gärna [litium.se](https://www.litium.se)

Hemsida

www.litium.se

Investor Relations

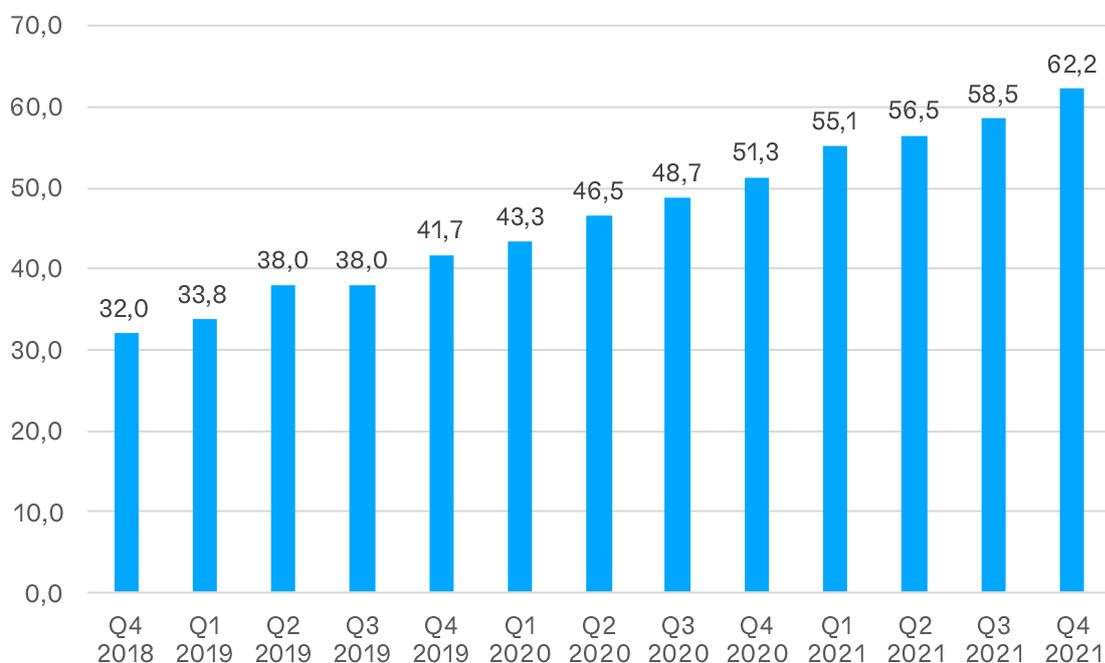
<https://www.litium.se/investor-relations>



Väsentliga händelser under 2021

- Många nya kunder anslöt under året såsom exempelvis Bevent Rasch, Magnusson & Freij, Brenderup och Jaktia.
- I januari förvärvade Litium rättigheterna till en programvara för dropshipping genom bolaget Droshi AB. Programvaran avses att integreras som en del i Litiums produkterbjudande för avancerad digital handel.
- I mars genomförde Litium en spridningsemission i syfte att bland annat öka marknadskännedomen om Litium och öka antalet aktieägare. Emissionen blev kraftigt övertecknad motsvarande cirka 340 % av de erbjudna aktierna.
- Litium lanserade i juni en färdig integration mellan sin e-handelsplattform och Microsofts affärssystem Dynamics 365.
- I september lanserades Litium Commerce Cloud. Erbjudandet möjliggör snabb tillväxt för kunder inom både B2C och B2B genom dynamisk skalning och fokus på säljdrivande verktyg. Litium Commerce Cloud innefattar en ny tillväxtbaserad affärsmodell tillsammans med en ny version av plattformen, Litium 8.
- Litiums kunder slog rekord i julhandeln, exempelvis Didriksons och Secondhand.se
- Annual Recurring Revenue (ARR) uppgick per 2021-12-31 till 62,2 MSEK vilket motsvarar en tillväxt på 21,2 %

Annual Recurring Revenue – ARR (MSEK)



Vd har ordet

Under 2021 valde fler kunder än någonsin Litium som sin e-handelsplattform. Totalt under året välkomnade vi närmare ett fyrtiotal nya kunder, bland dem Brenderup, Bevent Rasch och Jaktia för att nämna några. Ett fint kvitto på att kvaliteten och förmågorna i vår plattform verkligen uppskattas i målmarknaden.

Året präglades av hög efterfrågan på digitalt handlade varor drivet av pandemin. Under andra halvåret gjorde dock omfattande varuförsörjningsproblem i många branscher det svårt för handlare att hålla jämna steg med 2020 års extrema tillväxttal. Ändå lyckades många av våra kunder att slå nya rekord under det viktiga fjärde kvartalet, vilket verkligen imponerade.

Litiums ARR växte med 21 % och uppgick till 62,2 MSEK (51,3 MSEK) när vi stängde året. En tillväxt som drevs av fin utveckling på både nya och befintliga kunder. Nettoomsättningen ökade till 57,9 MSEK (48,3) samtidigt som kostnaderna minskade vilket summerade till en förbättrad EBITDA om -2,5 MSEK (-8,6). Jämfört med förra året minskade kostnaderna varje kvartal under året och i fjärde kvartalet levererade vi en positiv EBITDA på 1,6 MSEK (-1,6). En stadig förbättring och med en bibehållen tillväxttakt och hög bruttomarginal så framträder affärsmodellens skalbarhet allt tydligare.

Litium Commerce Cloud lanserades 30 september och har mottagits väldigt fint av marknaden. Armerade med en toppmodern plattform och en ny affärsmodell som låter oss att växa i takt med våra kunders digitala affärer, har vi en stark grund att bygga fortsatt tillväxt på.

På kort sikt kan ARR-tillväxten pressas något av intäktsmixen då vi i nya affärsmodellen generellt debiterar mindre fasta kostnader i

förskott och mer rörligt i efterskott baserat på användning och genererad försäljning. Samtidigt har vi ny potential att långsiktigt öka tillväxten tack vare strukturen i nya affärsmodellerna och plattformens ökade attraktionskraft. På medel- och lång sikt är vi övertygande om att vår nya affärsmodell ger ett väsentligt högre värde till både oss, partners och kunder.

När vi blickar framåt ser vi fortsatt stark efterfrågan på våra lösningar drivet av den pågående transformationen från olika fysiska säljkanaler till mer skalbara affärsmodeller. Självklart oroar kriget i Ukraina och påverkar både vår och våra kunders affärer i nuläget, men till vilken omfattning det blir på längre sikt är ännu för tidigt att säga. Det känns dock oerhört litet i sammanhanget. Vi bidrar där vi kan tillföra något och hoppas som alla andra att vansinnet och lidandet skall upphöra snart.

Trots världsläget ser vi med stor tillförsikt fram emot 2022 och vår fortsatta tillväxtresa tillsammans med våra innovativa partners och framgångsrika kunder. Vi tackar för förtroendet att få leverera tekniken, imponeras av ert affärssinne och gläds med era framgångar.

Patrik Settlin

Verkställande direktör



Litiums erbjudande

Marknaden

Litiums målmarknad är medelstora och stora företag som vill öka försäljningen och kundlojaliteten samt öka sin närvaro i digitala kanaler. Digitaliseringen av handeln har fått ökad betydelse i och med COVID-19 där den digitala handeln ökat världen över. Att finnas tillgänglig i de digitala kanalerna har varit avgörande för många bolags överlevnad. 2021 har liksom 2020 med COVID-19 varit omvälvande för handeln i stort och skapat osäkerhet men har även lett till en stark tillväxt för e-handeln.

Den svenska e-handelsmarknaden har vuxit kraftigt under de senaste åren och enligt rapporten E-commerce in Europe 2021 ligger Sverige i täten över länder med högst andel av befolkningen som handlar online med 96% (i åldern 15-79 år). Övriga nordiska länder ligger också högt upp på listan där Danmark

har en andel på 88%, Norge på 93% och Finland 95%.

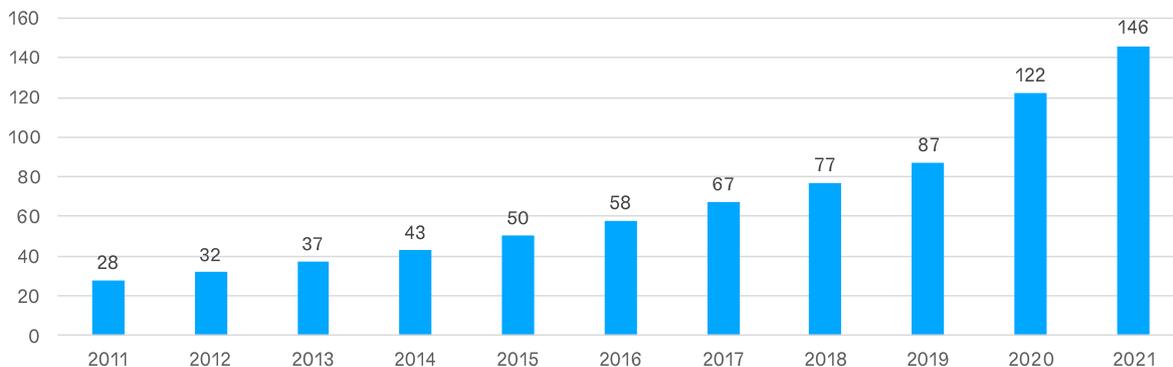
PostNord/HUI Research årsrapport för 2021 visar en tillväxt på 20% för e-handeln i Sverige. Detta trots historiskt höga jämförelsetal ett år tillbaka. Dock dalade e-handelstillväxten under hösten och det fjärde kvartalet landade på negativ tillväxt på -1,2%. Detta berodde på att fjolårets fjärde kvartal var det starkaste kvartalet någonsin där tex dagligvaruhandeln hade en ökning på otroliga 136%. E-handelsandelen för hemelektronik var under 2021 51%.

Under året växte dagligvaruhandeln mest (+35%), möbler och heminredning (+27%) och därefter hemelektronik (23%).

Omsättningen för svensk e-handel landade under 2021 på 146 miljarder kronor, vilket var en bra bit över prognosen på 130 miljarder.

Omsättning svensk e-handel (mdkr)

2011 - 2021 (Källa: PostNord/HUI)



Litium genomför årligen en undersökning, Scandinavian B2B Commerce, som behandlar framtid, drivkrafter och utmaningar gällande digitala affärer mellan företag (B2B). Den baseras på svar från cirka 1 000 respondenter i Sverige, Norge och Danmark. Enligt den senaste rapporten, som lanserades i maj 2021,

fortsätter betydelsen av digitala kanalerna för B2B-företagen att öka. Rapporten visar att 65% av skandinaviska B2B-företag erbjuder försäljning i digitala kanaler och 74% räknar med att deras försäljning online kommer att fortsätta öka de kommande tre åren.

Rapporten finns tillgänglig på <https://content.litium.com/sv/b2b-rapport-2021>. Ny rapport publiceras i maj 2022.

Förväntad ökning av digital försäljning inom 3 år

Källa: Scandinavian B2B Commerce 2021

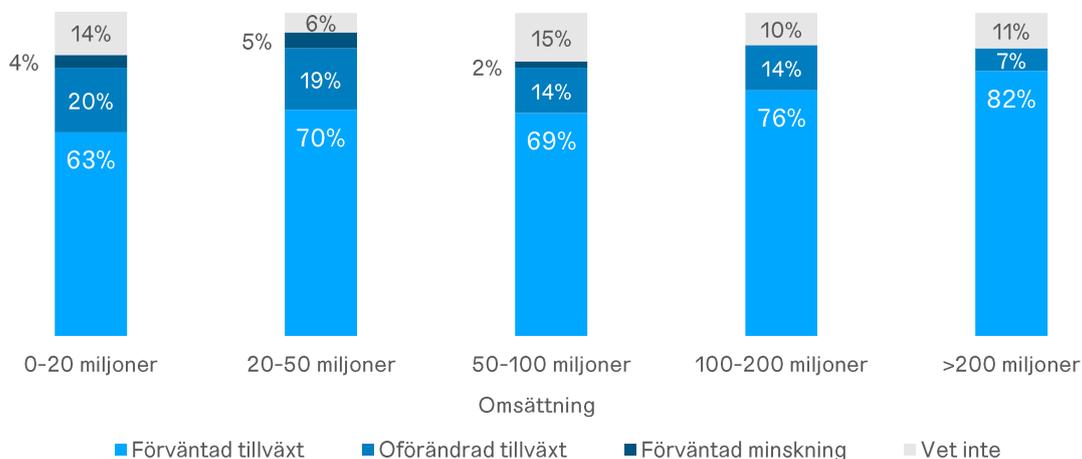


Bild: Rapporten visar att 82% av de största B2B-företagen tror på en ökning av den digitala försäljningen inom 3 år.

Litium

Litium är ett renodlat mjukvarubolag som erbjuder en komplett lösning för digital handel (e-handel) genom plattformen Litium Commerce Cloud. Plattformen levereras primärt via molnet och gör det enkelt för företag att starta digital handel, skala upp verksamheten och därmed öka tillväxten samt expandera till flera marknader och/eller kanaler helt utan begränsningar. Litium erbjuder en flexibel affärsmodell i linje med en så kallad SaaS-modell (Software as a Service) där kostnaden för Litiums kunder primärt består av en fast abonnemangsavgift. Plattformen möjliggör även en steglös tillväxt, bland annat genom en så kallad pay-per-use-modell. Modellen har en dynamisk prissättning som gör det möjligt för kunderna att betala baserat på volym och behov. Detta skapar en lägre initial investering och gör det möjligt för Litium att öka sina intäkter i takt med att kundernas försäljning ökar.

Litiums kunder

Litiums plattform för digital handel (e-handel) är anpassad både för försäljning till konsument

(B2C) och försäljning mellan företag (B2B). Litiums kunder består ungefär till hälften av B2C-kunder och till hälften av B2B-kunder. Detta gör att Litium har god kunskap om affärsbehoven för detaljhandeln, e-handlare, varumärken, grossister samt kvalificerad B2B-försäljning. Litium är idag väl positionerat med goda möjligheter att växa genom ett starkt erbjudande och många branschledande referenskunder. Några exempel på kunder inom B2C är Lindex, Jollyroom, Nordic Feel och RevolutionRace. Exempel på kunder inom B2B inkluderar PostNord, Strålfors och Tingstad.

Litiums plattform och erbjudande

Att vara snabb, omställningsbar och flexibel är nyckelområden för att lyckas i det digitala landskapet. Litium plattform Commerce Cloud erbjuder paketerad flexibilitet som underlättar för kunderna att växa sin digitala affär utan begränsningar, så kallad limitless commerce. Det går snabbt att skala upp och agera på nya affärsmöjligheter.

Litiums plattform erbjuder färdigpaketerade lösningar som ger kunderna snabbhet och

minskar risken vid uppstart av en digital handel. Företag har också flexibiliteten att skapa unika kundupplevelser, köra ”headless” och anpassa plattformen efter specifika affärsbehov. Det gör att företag kan växa obegränsat med Litium och inte riskerar att hindras av plattformen. Litium tror inte på öppna tekniska ramverk då det oftast leder till höga utvecklings- och förvaltningskostnader.

Kärnan i Litiums plattform består av; en e-handelsmotor som sköter kampanjer och ordermottagning (OMS), ett centralt produkthanteringsverktyg (PIM) och ett publiceringsverktyg (CMS). Delarna är helt integrerade och utgör tillsammans en komplett lösning för digital handel, men kan även användas var för sig, så kallad headless.

I plattformen ingår även Litium Accelerator, som är en paketering med färdiga funktioner och lösningar för en e-handel eller återförsäljarportal. Genom att bygga sin e-handel på en flexibel standardlösning, baserad på best practice, kan kunderna korta sin time-to-market och i stället lägga resurser på det som skapar mervärde och konkurrensfördelar. Dessutom sänks framtida underhållskostnader då Litium står för vidareutvecklingen av all basfunktionalitet.

Litium har också valt en så kallad best-of-breed-strategi som innebär att plattformen innehåller alla viktiga kärnfunktioner, men där bolaget arbetar tillsammans med ledande teknologiaktörer för att erbjuda spetsfunktioner. Detta för att ständigt ligga i framkant samt vara anpassningsbara till olika kundkrav på ett snabbt och kostnadseffektivt sätt. Litium Add-ons är färdiga integrationer som sparar kunderna tid och säkerställer kvalitet, exempel är Nosto och Klarna.

Litium gör det även möjligt att bygga och stärka varumärket samt ge en enhetlig kundupplevelse i alla försäljningskanaler, så kallad unified commerce.

Partnernätverket

Litiums noggrant utvalda leverantörer av specialistfunktioner och kringtjänster skapar ett omfattande samt strategiskt viktigt ekosystem. Till dessa teknologipartners hör betalnings-leverantörer, olika typer av analys- och sökverktyg, e-postmarknadsföring, marketing automation samt andra system som Litiums kunder har behov av för att optimera sin försäljning och kundservice. Några exempel på teknologipartners är Klarna, Nosto, Loop54, Apsis och Voyado.

Litium får intäkter från ekosystemet via olika typer av intäktsdelningsmodeller. Ekosystemet är strategiskt viktigt för bolaget och möjliggör en fortsatt stark och snabb tillväxt. Den digitala utvecklingen och handeln går mycket snabbt och ekosystemet är en accelerator för denna.

Litiums partnernätverk består även av implementationspartners, vilka är centrala i bolagets affärsmodell och det som gör den skalbar. Nätverket består av IT-konsultföretag, e-handelsspecialiserade webbyråer och olika typer av digitala kommunikationsbyråer. Samtliga implementationspartners har hög kompetens och lång erfarenhet inom digital handel. Försäljning och implementering av lösningen görs tillsammans med dessa partners. Det är därför viktigt att bolagets partners har rätt kompetens, är affärsmässiga och håller en hög servicenivå. Litium arbetar med de bästa och gör alltid en noggrann utvärdering av de företag som vill bli partners.

För att kontinuerligt kvalitetssäkra och utveckla kompetensen för utvecklare, lösningsarkitekter och säljare hos partners har Litium ett certifieringsprogram. Totalt bedömer Litium att mer än 600 personer idag jobbar med Litiums plattform i Skandinavien. Exempel på implementations-partners är Columbus, Cloudnine och Knowit.

Aktien och ägare

Litiums aktie noterades 2016 på Aktietorget (numera Spotlight Stock Market) och är sedan den 16 december 2020 noterad på Nasdaq First North Growth Market.



Litiumaktiens utveckling under verksamhetsåret. Gul linje visar OMX Stockholm 30 GI.

Aktiedata

Marknadsplats: Nasdaq First North Growth Market

Namn: Litium

Kortnamn: LITI

ISIN-kod: SE0007387246

Antal aktier: 14 252 201

Antal röster: 14 252 201

Kvotvärde: 1,0 SEK

Antal aktieägare: 3530

Kursutveckling och börsvärde

Aktiekursen har under året, som för många andra teknikbolag, pressats nedåt och stängde på 17,5 kr. Detta motsvarar en nedgång med cirka 46 % från årets öppningskurs som uppgick till 32,4 kronor.

Litiums börsvärde vid verksamhetsårets utgång uppgick till cirka 249 MSEK.

Nyemissioner och bemyndigande

I mars 2021 genomfördes en

spridningsemission som tecknades till 340 %. Emissionen tillförde bolaget cirka 26,2 MSEK, före avdrag för emissionskostnader. Teckningskursen uppgick till 24,37 kronor per aktie motsvarande ett volymviktat genomsnittsvärde samt med en rabatt om 10 %. Genom emissionen ökade antalet aktier med 1 075 092 och aktiekapitalet med 1 075 092 kronor.

Årsstämman beslutade, i enlighet med styrelsens förslag, att bemyndiga styrelsen att intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen och med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, fatta beslut om emission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler. Betalning ska kunna ske kontant, genom apport, genom kvittning eller eljest förenas med villkor. Bolagets aktiekapital får med stöd av bemyndigandet sammanlagt högst ökas med ett belopp motsvarande en utspädning om 20 procent av aktiekapitalet.

Aktiekapitalets utveckling

Bolagets aktiekapital har sedan bildandet förändrats enligt tabellen nedan.

År	Händelse	Förändring antal aktier	Förändring aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
2021	Nyemission ¹	1 075 092	1 075 092	14 252 201	14 252 201	1,0
2020	Nyemission ²	3 333 333	3 333 333	13 177 109	13 177 109	1,0
2018	Nyemission ³	2 400 000	2 400 000	9 843 776	9 843 776	1,0
2018	Nyemission ⁴	850 000	850 000	7 443 776	7 443 776	1,0
2016	Nyemission ⁵	2 400 000	2 400 000	6 593 776	6 593 776	1,0
2015	Nyemission	1 014 286	1 014 286	4 193 776	4 193 776	1,0
2015	Nyemission	985 714	985 714	3 179 490	3 179 490	1,0
2012	Nyemission	1 905 075	1 905 075	2 193 776	2 193 776	1,0
2007	Nyemission	43 305	43 305	288 701	288 701	1,0
2005	Nyemission	27 296	27 296	245 396	245 396	1,0
2004	Nyemission	24 540	24 540	218 100	218 100	1,0
2003	Nyemission	64 520	64 520	193 560	193 560	1,0
2002	Nyemission	29 040	29 040	129 040	129 040	1,0
1998	Nybildning	100 000	100 000	100 000	100 000	1,0

Ägare

Litiums 10 största ägare den 31 december 2021 var enligt följande.

Ägare	Antal	Kapital/röster
FastPartner AB	2 540 328	17,82%
Swedbank Robur Microcap	1 220 000	8,56%
TIN Ny Teknik	1 167 738	8,19%
Avanza Pension	1 128 498	7,92%
Swedbank Försäkring	954 863	6,70%
Tagehus Holding AB (RGG ADM-Gruppen AB)	710 000	4,98%
Mikael Lindblom	657 823	4,62%
Aktia Nordic MIC	643 661	4,52%
Arnäs Förvaltning AB - Lars Karlsson	493 951	3,47%
Nordnet Pensionsförsäkring	167 919	1,70%
Summa 10 största ägarna	9 684 781	67,95%

Bolagsstyrning

Litium är ett svenskt publikt aktiebolag. Litiums bolagsstyrning baseras på svensk lag, interna regler och instruktioner, Nasdaq First North Growth Market Regelverk för emittenter och andra tillämpbara regler.

Bolagsstyrning

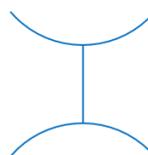
Bolagsstyrning är ramverket bestående av regler, praxis och processer genom vilka Litium styrs och kontrolleras. Ramverket finns till för att uppnå företagets mål och skapa värde. Bolagsstyrningen finns till för att stärka förtroendet bland aktieägarna och andra intressenter att de beslut som fattas inom koncernen kännetecknas av tillförlitlighet, effektiv förvaltning och kontroll, öppenhet, tydlighet och god affärsetik.

Bolagsstämma

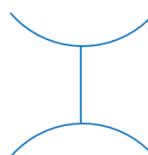
I enlighet med aktiebolagslagen är bolagsstämman bolagets högsta beslutsfattande organ och på bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i för stämman underställda frågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av bolagets vinst, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktören, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorer. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämma sammankallas. I enlighet med Litiums bolagsordning sker kallelse till årsstämma respektive extra bolagsstämma genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt genom att kallelsen hålls tillgänglig på Litiums webbplats.

Alla aktieägare som är direktregistrerade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken fem vardagar före bolagsstämman och som har meddelat bolaget sin avsikt att delta (med eventuella biträden) i bolagsstämman senast det datum som anges i kallelsen till bolagsstämman har rätt att närvara vid bolagsstämman och rösta för det antal aktier de innehar. Aktieägare kan delta i bolagsstämman personligen eller genom ombud och kan även biträddas av högst två personer. Normalt brukar aktieägare kunna registrera sig till bolagsstämman på flera olika sätt, vilka anges i kallelsen till stämman.

Aktieägare



Styrelse



Litium AB (publ)



Valberedningen

Valberedningen ska bestå av styrelsens ordförande och tre ledamöter utsedda av de tre till röstetalet största aktieägarna vid utgången av det tredje kvartalet respektive år. Med aktieägare avses även kända ägargrupperingar. Styrelsens ordförande ska årligen kontakta de aktieägare som äger rätt att utse ledamot. Namnen på valberedningens ledamöter och namnen på de aktieägare som har utsett ledamöterna ska offentliggöras senast tre månader före årsstämman. Valberedningen utser inom sig en ordförande som inte får vara styrelsens ordförande.

Valberedningens uppgifter är att, i förekommande fall, inför kommande bolagsstämma lämna förslag till beslut om; val av ordförande vid stämman, antal ledamöter och revisor, arvode till styrelse och revisor, val av styrelseledamöter och styrelseordförande, val av revisor samt principer för hur valberedningen ska utses och instruktioner för valberedningen.

Styrelsen

Styrelsen är högsta beslutande organ efter bolagsstämman.

Enligt aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för bolagets förvaltning och organisation, vilket betyder att styrelsen är ansvarig för att bland annat fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av fastställda mål, fortlöpande utvärdera Litiums finansiella ställning och resultat samt utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen ansvarar också för att säkerställa att årsredovisningen och delårsrapporterna upprättas i rätt tid.

Styrelseledamöterna väljs varje år på årsstämman, eller i förekommande fall extra bolagsstämma, för tiden fram till slutet av nästa årsstämma. En extra bolagsstämma kan välja nya styrelseledamöter, vilket förekom vid två tillfällen efter räkenskapsårets slut. Enligt bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och högst nio ledamöter och högst tre suppleanter.

Styrelseordförande väljs av årsstämman och har ett särskilt ansvar för ledningen av styrelsens arbete och att styrelsens arbete är välorganiserat och genomförs på ett effektivt sätt.

Styrelsen följer en skriftlig arbetsordning som revideras årligen och fastställs på det konstituerande styrelsemötet varje år, eller ett annat styrelsemöte om så krävs. Styrelsen sammanträder enligt fastställt schema. Utöver dessa möten kan ytterligare möten anordnas för att hantera frågor som inte kan hänskjutas till ett ordinarie möte. Utöver styrelsemöten har styrelseordföranden och vd en fortlöpande dialog rörande ledningen av bolaget.

När detta publiceras består bolagets styrelse av fem ledamöter som presenteras mer detaljerat i avsnittet "Styrelse".

Verkställande direktör och ledning

Vd utses av styrelsen och har främst ansvar för bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften. Den verkställande direktören har utsett en ledningsgrupp med flera ledande befattningshavare som är ett viktigt och beslutande organ för att säkerställa att rätt operativa beslut tas. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och vd anges i arbetsordningen för styrelsen och instruktionen för vd. Vd ansvarar också för att upprätta rapporter och sammanställa information från ledningen inför

styrelsemöten och är föredragande av materialet på styrelsesammanträden.

Vd ska fortlöpande hålla styrelsen informerad om utvecklingen av Litiums verksamhet, omsättningens storlek, resultat och finansiella ställning, likviditets- och kreditsituation, viktiga affärshändelser samt andra omständigheter som inte kan antas vara av oväsentlig betydelse för bolagets aktieägare att styrelsen känner till såsom exempelvis väsentliga tvister, uppsägning av avtal som är viktiga för Litium samt betydande omständigheter som rör verksamheten.

Vd och övriga ledande befattningshavare presenteras mer detaljerat i avsnittet "Styrelse" och "Ledande befattningshavare".

Intern kontroll

Styrelsen är ansvarig för den interna kontrollen i bolaget. Den interna kontrollen inbegriper kontroll över Litiums organisation, rutiner och åtgärder. Syftet är att säkerställa att en tillförlitlig och korrekt finansiell rapportering sker, att bolagets finansiella rapportering är upprättad i överensstämmelse med lag och tillämpliga redovisningsstandarder samt att övriga krav följs. Internkontrollen syftar även till att övervaka efterlevnaden av policys, principer och instruktioner. Därutöver sker en övervakning av skyddet av bolagets tillgångar samt att bolagets resurser utnyttjas på ett kostnadseffektivt och lämpligt sätt. Vidare sker internkontroll genom uppföljning i implementerade informations- och affärssystem samt genom löpande analys av avvikelser och risker.

Riskbedömning

Riskhantering är en del av styrelsens och ledningens interna styrning och uppföljning av verksamheten. Detta innebär identifiering av de viktigaste affärsriskerna som är förknippade med genomförandet av företagets strategi och övergripande mål, samt de risker som är beskrivna i årsredovisningen.

Fokus gällande företagets riskbedömningsprocess är att bedöma operationella risker samt graden av regelefterlevnad i respektive affärsverksamhet. De finansiella riskerna hanteras av finans- och ekonomifunktionen. Strategiska risker hanteras direkt av ledningen som en del av den dagliga verksamheten.

Styrelsen följer upp riskexponeringen löpande för att säkerställa möjligheten att nå affärsstrategier och mål. Bolagets vd ansvarar för den löpande hanteringen av samtliga risker inom

verksamheten och för att se till att handlingsplaner implementeras vid behov för att minimera sannolikheten och effekterna av identifierade risker.

LITIUMS STYRELSE



Johan Rutgersson, ordförande sedan 2019

Född: 1978.

Utbildning: Johan har en magister i företagsekonomi från Uppsala Universitet.

Övriga uppdrag: Johan är styrelseordförande i Briox AB, Familjekortet Sverige AB och Fedelta Finance AB samt styrelseledamot och suppleant i ett flertal bolag.

Tidigare uppdrag de senaste fem åren: Johan har tidigare varit VD och styrelseledamot i Briox AB.

Innehav: 123 706 aktier (inklusive 79 706 aktier via Dewell AB) och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till större aktieägare men ej till Bolaget och dess ledning.



David Ståhlberg, ledamot sedan 2019.

Född: 1979

Utbildning: David har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm, en kandidat i filosofi och politisk vetenskap från Uppsala universitet.

Övriga uppdrag: David är vd, delägare och styrelseledamot i David Ståhlberg AB, styrelseledamot och delägare i Bubl. AB samt Gokind AB.

Uppdrag de senaste fem åren: David är rådgivare och konsult för flera företag via sitt eget bolag David Ståhlberg AB. Han håller kurser på IHM business school (inom digital transformation) och Chefsakademin (inom digital strategi). Han är även en professionell föreläsare och författare (Ekerlids Förlag Publishing). David är även ordförande för användarrådet på SCB.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Mikael Lindblom, ledamot sedan 2018

Född: 1972.

Utbildning: Mikael har en Bachelor of Economics från Linköpings universitet.

Övriga uppdrag: Mikael är styrelseledamot och ägare i Lindbloms Invest AB samt styrelseledamot och delägare i Briox AB, SweGreen AB och Greyhound Partners AB. Vidare är han delägare i Geselle Group AB, Einride AB, Radinn AB samt Medius AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Han har tidigare varit vd för Medius AB under åren 2006 till 2017.

Innehav: 817 823 aktier (inklusive 263 838 aktier via Lindbloms Invest AB) och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till större aktieägare men ej till Bolaget och dess ledning.



Catrin Wirfalk, ledamot sedan 2020

Född: 1968.

Utbildning: IHM sales, Mini MBA från Provana Business School och handledda samtal från Jönköpings universitet.

Övriga uppdrag: Catrin är styrelseordförande och delägare i ProFlow AB samt styrelseledamot och delägare i Aventi, styrelseledamot och delägare i Kvadrat, styrelseledamot och ägare till Joy and Inspiration samt delägare i Easycom. Vidare är hon styrelseordförande i Meridion, Effektiv, Borås Grossist och C Land Logistics. Vice ordförande i Inkubatorn i Borås. Styrelseledamot i GeKås, Sparbanken Sjuhärad, Hydria Group, Modexa och Åhaga. Hon är också medlem av Advisory Board i Vinga, Ivanhoe och Spacerenter.

Uppdrag de senaste fem åren: Catrin har tidigare varit vd för Speed Group AB. Hon har även varit medlem av Advisory Board i Skogspartner. Medlem av Advisory board hos BSV.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl Bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Christopher Johansson, ledamot sedan 2020

Född: 1977.

Utbildning: Christopher har en teknologie doktorsexamen från Kungliga Tekniska Högskolan.

Övriga uppdrag: Christopher är vice vd för Fastpartner AB samt styrelseledamot och vd för Compactor Fastigheter AB. Vidare är han styrelsesuppleant i Anbarco Bilinvest AB, Hjulbro Byggtjänst AB, H.J. Catering AB, Landeriet-gruppens Hyresredovisning AB, Adam Care AB, Henrik och Sven-Olof Fastigheter AB, One Network Of Holding AB och One Network of Concept AB. Därtill är han bolagsman för Handelsbolaget RetSo Konsult.

Uppdrag de senaste fem åren: -

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, men ej i förhållande till större aktieägare.

REVISORER

PricewaterhouseCoopers AB (113 97 Stockholm) är Litiums revisor med Nicklas Kullberg som huvudansvarig revisor. Nicklas Kullberg, född 1970, är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer i Sverige.

LITIUMS LEDNING



Patrik Settlin, CEO/VD sedan 2020

Född: 1970.

Utbildning: Patrik har en filosofie kandidatexamen från Högskolan i Gävle.

Övriga uppdrag: Patrik är vd och styrelsesuppleant i Litium E-commerce AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Patrik har tidigare varit Chief Commercial Officer och Chief Product Officer på Visma Spcs samt vd på CDON AB.

Innehav: 50 000 aktier och 150 000 teckningsoptioner.



Semhar Adi Ghebre, CFO sedan 2020

Född: 1972.

Utbildning: Magisterexamen i ekonomi, Halmstad Högskola och University of Humber side.

Övriga uppdrag:

Uppdrag senaste 5 åren: Head of Business Control & Reporting samt Finance Business Partner på Thomas Cook Northern Europe, Group Controller and Acting Head of Controller på Axstores AB.

Innehav: 0 aktier och 0 teckningsoptioner



Håkan Nylander, Chief Strategy Officer (CSO) sedan 2019

Född: 1973.

Utbildning: Håkan har en ekonomie magisterexamen från Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Håkan har tidigare varit Managing Director för New Construction samt Vice President & Chief Operating Officer hos Diakrit International Ltd och Diakrit (Thailand) Co Ltd.

Innehav: 0 aktier och 75 000 teckningsoptioner.



Malin Bodolla, Chief Marketing Officer (CMO) sedan 2019

Född: 1974.

Utbildning: Malin har en kandidatexamen i ekonomi från Växjö universitet och Handelshögskolan i Göteborg.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Malin har tidigare varit CMO hos Pedab Group, Global Marketing Manager hos Klarna, Nordisk Marknadschef hos LinkedIn och Nordisk Marknadschef hos Adobe.

Innehav: 5 000 aktier och 50 000 teckningsoptioner.



Peder Holmberg, Chief Commercial Officer (CCO) sedan 2019

Född: 1979.

Utbildning: Peder har en magisterexamen inom internationell marknadsföring från Mälardalens Högskola.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Peder har tidigare varit Acting CEO och Head of Business Partnerships på Litium samt Manager Partner Sales Nordics och Senior Partner Manager på Klarna.

Innehav: 0 aktier och 20 000 teckningsoptioner.



Ludvig Block, Chief Product Officer sedan 2019

Född: 1973.

Utbildning: Ludvig har en filosofie kandidatexamen i systemvetenskap från Lunds universitet.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Ludvig har arbetat på Litium sedan 2007 och bland annat haft roller såsom R&D Manager, Requirements manager & product owner och Project manager & system developer.

Innehav: 21 000 aktier och 0 optioner.



Christian Rosendahl, Chief Business Development Officer (CBDO) sedan 2009

Född: 1966.

Utbildning: Christian har läst "systemization, programming and software development" vid IBM. Vidare har han tagit kurser inom marknadsföring, administration, KI och redovisning vid Stockholms universitet samt gått diverse olika ledarskapsprogram.

Övriga uppdrag: -

Uppdrag de senaste fem åren: Christian har tidigare varit styrelseledamot och vd för Litium.

Innehav: 148 472 aktier och 50 000 teckningsoptioner.

Litium AB (publ)

Årsredovisning 2021

Org nr 556562-1835

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Litium AB (publ), 556562-1835, med säte i Stockholm, får härmed avge årsredovisning för 2021.

Allmänt om verksamheten

Information om verksamheten

Litium tillhandahåller en molnbaserad plattform för digital handel som hjälper stora och medelstora företag inom både B2C och B2B att accelerera sin försäljning. Lindex, NordicFeel och Jollyroom är några av Litiums kunder som tillsammans omsätter över 10 miljarder kronor årligen på Litiums plattform. Litium agerar genom sitt partner nätverk på den nordiska marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm.

Litiums säte är Stockholm.

Nettoomsättning och resultat

Under 2021 uppgick nettoomsättningen till 57,9 MSEK (48,3 MSEK) och utgjordes primärt av avtalsintäkter vilka även drev tillväxten. Rörelsens kostnader uppgick till -81,0 MSEK (-74,8 MSEK) och avsåg huvudsakligen personalkostnader och övriga externa kostnader.

Personalkostnaderna ökade på grund av de nyanställningar som gjordes under året och i slutet av 2020. Även övriga externa kostnader ökade vilket främst var beroende på investeringar i produktutveckling och infrastruktur. Rörelseresultatet för perioden uppgick till -12,8 MSEK (-17,9 MSEK) och periodens resultat uppgick till -12,9 MSEK (-19,0 MSEK). Resultatet förbättrades under året till följd av ökade avtalsintäkter.

Finansiell ställning

Litium utvecklar en plattform för digital handel med tillhörande produktmoduler och paketeringar. Det är viktigt för både nya och

existerande kunder att plattformen vidareutvecklas löpande och att nya releaser och versioner paketeras till marknaden enligt Litiums produktutvecklingsplan. Plattformen är kärnan i verksamheten och erbjuds marknaden via Litiums partner nätverk. Kostnaderna för utvecklingen av plattformen aktiveras och den största delen av Litiums anläggningstillgångar består av aktiverade produktutvecklingskostnader (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten). Totala anläggningstillgångar uppgick per den 31 december 2021 till 61,4 MSEK (48,8 MSEK) varav immateriella anläggningstillgångar uppgick till 60,3 MSEK (47,4 MSEK).

I mars 2021 genomförde Litium en spridningsemission som tillförde Bolaget cirka 26,2 MSEK, före avdrag för emissionskostnader. Aktiekapitalet ökade med 1 075 092 kronor.

Litium har efter stämmobeslut emitterat 215 000 teckningsoptioner i syfte att bibehålla, rekrytera och motivera nyckelpersoner och andra anställda i bolaget.

Bolagets eget kapital uppgick till 66,1 MSEK (54,2 MSEK) och stärktes av den genomförda spridningsemissionen under året.

Bolagets kortfristiga skulder uppgick till 19,2 MSEK (20,3 MSEK). Kortfristiga skulder utgörs främst av leverantörsskulder och upplupna kostnader.

Vid årets utgång uppgick bolagets likvida medel till 11,2 MSEK (14,7 MSEK).

Investeringar och kassaflöde

För helåret uppgick investeringarna till 22,9 MSEK (19,4 MSEK), en ökning med 18,3 %, och avser i stort aktiverade

produktutvecklingskostnader. Avskrivningarna uppgick till 10,3 MSEK (9,2 MSEK). Avskrivning av aktiverade produktutvecklingskostnader görs linjärt över 7 år.

Annual Recurring Revenue (ARR)

ARR uppgick per 2021-12-31 till 62,2 MSEK (51,3 MSEK per 2020-12-31) vilket motsvarar en tillväxt på 21,2 %.

Litium definierar Annual Recurring Revenue (ARR) enligt följande: fasta avtalsintäkter kommande 12 månader plus rörliga avtalsintäkter senaste 12 månaderna uppräknade enligt nedan formel. Båda

delarna är exklusive antaganden om tillväxt genererad av nya kunder, exklusive antagande om churn (kunder som kommer att lämna Litium) samt exklusive antaganden om positiv eller negativ påverkan av omförhandlade kundavtal. Dock minskas ARR med eventuella rabatter. Årsvärdet för de rörliga avtalsintäkterna definieras som summan av de rörliga avtalsintäkterna för de fyra senaste kvartalen uppräknat med tillväxten jämfört med de fyra närmast föregående kvartalen:

$$(Q1+Q2+Q3+Q4\ 2021) * (Q1+Q2+Q3+Q4\ 2021) / (Q4\ 2020+Q1+Q2+Q3\ 2021)$$

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Belopp i SEK	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Nettoomsättning	57 940	48 260	40 895	31 798	23 791
Resultat efter finansiella poster	-12 855	-18 393	-16 560	-5 544	-4 140
Soliditet %	77,5	71,3	65,5	77,7	66,5

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Många nya kunder anslöt under året såsom exempelvis Bevent Rasch, Magnusson & Freij, Brenderup och Jaktia.
- I januari förvärvade Litium rättigheterna till en programvara för dropshipping genom bolaget Droshi AB. Programvaran avses att integreras som en del i Litiums produkterbjudande för avancerad digital handel.
- I mars genomförde Litium en spridningsemission i syfte att bland annat öka marknadskännedomen om Litium och öka antalet aktieägare. Emissionen blev kraftigt övertecknad motsvarande cirka 340 % av de erbjudna aktierna.
- Litium lanserade i juni en färdig integration mellan sin e-handelsplattform och Microsofts affärssystem Dynamics 365.
- I september lanserades Litium Commerce Cloud. Erbjudandet möjliggör snabb tillväxt för kunder inom både B2C och B2B genom dynamisk skalning och fokus på säljdrivande verktyg. Litium Commerce Cloud innefattar en ny tillväxtbaserad affärsmodell tillsammans med en ny version av plattformen, Litium 8.
- Litiums kunder slog rekord i julhandeln, exempelvis Didriksons och Secondhand.se
- Annual Recurring Revenue (ARR) uppgick per 2021-12-31 till 62,2 MSEK vilket motsvarar en tillväxt på 21,2 %.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- I januari meddelar Litium att upplevelsebolaget Live it har valt Litium för att få fler att köpa upplevelser online.
- I mars anger Litium att företaget har rekryterat en e-handelsprofil, Kenneth Lynshede, som Head of Global Sales.
- I mars genomför Litium en riktad nyemission om 2 334 000 aktier till en teckningskurs om 15 kr per aktie. Emissionen blir övertecknad och tillför bolaget 35 mkr.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Denna finansiella rapport innehåller uttalanden som är framåtblickande. Faktiska framtida resultat kan skilja sig väsentligt från dessa uttalanden. Faktorer som kan påverka bolagets resultat utgörs av bland annat den generella marknadsutvecklingen för digital handel, konkurrens situationen, effekten av olika makroekonomiska omständigheter, teknisk utveckling, valutakurs- och räntefluktuationer samt politiska risker. Nuvarande och tillgänglig finansiering anses vara tillräcklig för att säkerställa fortsatt drift.

Risker kopplade till COVID-19

COVID-19 har inte haft någon avgörande positiv eller negativ påverkan på Litiums

befintliga affär då övervägande del av bolagets intäkter är avtalsbundna. Vidare har Litium en stor bredd i sin kundbas med kunder från många olika branscher och segment. Vi ser dock att vissa av Litiums existerande kunder har haft temporära likviditetsproblem och då i enstaka fall valt att gå över på månadsbetalning. Därutöver har vissa potentiella kunder, på grund av det osäkra läget, avvaktat med att investera i Litiums produkterbjudande. Bedömningen framåt är att COVID-19 inte kommer innebära några ökade risker för Litiums tillväxt.

Risker kopplat till det förändrade säkerhetsläget i omvärlden

Litium följer utvecklingen löpande för att identifiera eventuella risker för verksamheten. Litiums kundbas är nordisk, men med flertalet kunder som har en världsomspännande försäljning som i viss mån kan komma att påverkas. Då Litiums intäkter till övervägande del är avtalsbundna kan vi i dagslägen inte se någon negativ påverkan på dessa. Utifrån ett leveransperspektiv har vi ett mycket begränsat beroende i två externa teknik konsulter som är etablerade i Ukraina. Vi ser inte någon förhöjd risk att detta påverkar utvecklingen av Litiums plattform.

Eget kapital

Bundet eget kapital	Aktiekapital	Fond för utv.utgifter
Ingående balans	13 177 109	45 262 357
Transaktioner med ägare - nyemission	1 075 092	
Summa	14 252 201	45 262 357

Omföring mellan poster i eget kapital

Omföring till fond för utv utgifter	-	13 021 187
Summa	-	13 021 187

Vid periodens utgång	14 252 201	58 283 544
-----------------------------	-------------------	-------------------

Fritt eget kapital	Överkursfond	Balanserad vinst el förlust	Årets resultat
Ingående balans	96 233 948	-81 523 450	-18 981 856
Transaktioner med ägare - nyemission	25 124 900		
Transaktioner med ägare - kostnader för nyemission	-1 502 000		
Transaktioner med ägare - sålda teckningsoptioner	-	96 125	-
Summa	119 856 848	-81 427 325	-18 981 856

Omföring mellan poster i eget kapital

Omföring till fond för utv utgifter	-	-13 021 187	-
Disposition enl årsstämmbeslut	-	-18 981 856	18 981 856
Summa	-	-32 003 043	18 981 856
Årets resultat	-	-	-12 854 869

Vid periodens utgång	119 856 848	-113 430 368	-12 854 869
-----------------------------	--------------------	---------------------	--------------------

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

Styrelsen föreslår att ansamlat fritt eget kapital:	Belopp i SEK
Överkursfond	119 856 848
Balanserat resultat	-113 430 368
Årets resultat	-12 854 869
Totalt	-6 428 389
Disponeras för balanseras i ny räkning	-6 428 389
Summa	-6 428 389

Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Nettoomsättning		57 939 992	48 259 742
Aktiverat arbete för egen räkning		9 977 364	8 562 073
Övriga rörelseintäkter		330 217	132 399
		68 247 573	56 954 214
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-34 761 197	-33 693 402
Personalkostnader	3	-35 830 516	-31 836 427
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-10 299 266	-9 244 692
Övriga rörelsekostnader		-150 635	-68 093
Rörelseresultat		-12 794 041	-17 888 399
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		-	468
Räntekostnader och liknande kostnader		-60 828	-504 926
Resultat efter finansiella poster		-12 854 869	-18 392 856
Bokslutsdispositioner	4	-	-589 000
Resultat före skatt		-12 854 869	-18 981 856
Skatt på årets resultat	5	-	-
Årets resultat	6	-12 854 869	-18 981 856

Balansräkning

Belopp i SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	7	59 006 641	47 401 704
Programvaror	8	1 335 901	-
		60 342 542	47 401 704
Materiella anläggningstillgångar			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	9	4 787	30 986
Inventarier, verktyg och installationer	10	945 907	1 218 615
		950 694	1 249 601
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	11, 12	117 700	117 700
		117 700	117 700
Summa anläggningstillgångar		61 410 936	48 769 005
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		9 808 805	11 232 053
Upparbetad men ej fakturerad intäkt		-	270 831
Övriga fordringar		49 967	148 044
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 829 834	832 520
		12 688 606	12 483 448
Kassa och bank		11 161 857	14 678 878
Summa omsättningstillgångar		23 850 463	27 162 326
Summa tillgångar		85 261 399	75 931 331

Belopp i SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (14 252 201 aktier)		14 252 201	13 177 109
Fond för utvecklingsutgifter		58 283 544	45 262 357
		72 535 745	58 439 466
Fritt eget kapital			
Överkursfond		119 856 848	104 203 148
Balanserad vinst eller förlust		-113 430 368	-89 492 649
Årets resultat		-12 854 869	-18 981 856
		-6 428 389	-4 271 357
Summa eget kapital		66 107 357	54 168 109
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	13	-	416 662
		-	416 662
Kortfristiga skulder			
	14		
Skulder till kreditinstitut		416 654	1 500 000
Leverantörsskulder		6 332 779	6 981 135
Skulder till koncernföretag		828 145	830 020
Skatteskulder		560 921	577 778
Övriga kortfristiga skulder		1 808 705	1 833 257
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		9 206 838	9 624 370
		19 154 042	21 346 560
Summa eget kapital och skulder		85 261 399	75 931 331

Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-12 854 869	-18 392 856
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		10 299 267	9 244 692
		-2 555 602	-9 148 164
Betald inkomstskatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital			
		-2 555 602	-9 148 164
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-) /Minskning (+) av rörelsefordringar		-188 734	-1 430 286
Ökning (+) /Minskning (-) av rörelseskulder		-1 607 301	2 690 324
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-4 351 637	-7 888 126
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-22 631 636	-19 024 994
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-309 562	-366 203
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-22 941 198	-19 391 197
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		26 199 992	39 999 996
Emissionskostnader		-1 502 000	-200 000
Försäljning av teckningsoptioner		77 825	40 418
Nyupptagna lån		-	6 000 000
Amortering av lån		-1 000 004	-5 083 338
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		23 775 813	40 757 076
Årets kassaflöde		-3 517 021	13 477 753
Likvida medel vid årets/periodens ingång		14 678 878	1 201 125
Likvida medel vid årets utgång		11 161 857	14 678 878

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i SEK om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Immateriella anläggningstillgångar

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggnings-tillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och ned-

skrivningar med tillägg för uppskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

<u>Immateriella anläggningstillgångar</u>	<u>År</u>
Internt upparbetade immateriella tillgångar	
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	7
Förvärvade immateriella tillgångar	
Programvaror	7

Företagsledningens bedömning är att ovan angivna avskrivningstakt motsvarar de immateriella anläggningstillgångarnas ekonomiska livslängd.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

<u>Materiella anläggningstillgångar</u>	<u>År</u>
Inventarier, verktyg och installationer	5

Företagsledningens bedömning är att ovan angivna avskrivningstakt motsvarar de materiella anläggningstillgångarnas ekonomiska livslängd.

Nedskrivningar – materiella och immateriella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att ett tillgångsvärde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar utgörs av lön, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som en kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som avgiftsbestämda. Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som

har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

- a. avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller
- b. lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång. Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Intäkter

Litium har intäkter från försäljning av löpande avtalsintäkter, tjänster och licenser. Nedanstående kriterier gäller för intäktsföring av respektive kategori:

Löpande avtalsintäkter

De löpande avtalsintäkterna redovisas i den omfattning det anses sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Sådana avtal som innebär upplåtelse av immateriella rättigheter till produkten betraktas som en vara och redovisas vid leverans då inga väsentliga förpliktelser kvarstår. Sådana

avtal som är att betrakta som en tjänst, ”Software as a Service”, och som inte är förknippade med upplåtelse av immateriella rättigheter redovisas löpande över avtalstiden.

Tjänsteuppdrag

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs.

Licensförsäljning

Intäkten från licensförsäljning redovisas när avtal träffats och det anses säkert att de

ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget samt att intäktsbeloppet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Not 2 Koncernuppgifter

Företaget utgör moderföretag för en mindre koncern och upprättar ej koncernredovisning med hänvisning till reglerna i Årsredovisningslagen 7 kap. 3§.

Not 3 Anställda och personalkostnader

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Medelantalet anställda		
Sverige	32	29
Norge	2	1
Totalt	34	30

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader		
Löner och andra ersättningar:	23 419 510	20 590 642
Sociala kostnader	11 713 643	10 071 413
(varav pensionskostnader)	3 676 843	3 092 921

Not 4 Bokslutsdispositioner

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Lämnade koncernbidrag	-	-589 000
	-	-589 000

Not 5 Aktuell och uppskjuten skatt

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Aktuell skattekostnad	-	-
Uppskjuten skatt	-	-
	-	-

Not 6 Resultat per aktie

Årets resultat per aktie har beräknats utifrån genomsnittligt antal aktier under året och gäller före och efter utspädning.

	2021-12-31	2020-12-31
Resultat per aktie (SEK)	-0,94	-1,65

Not 7 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2021-12-31	2020-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
-Vid årets början	102 687 712	102 386 065
-Försäljningar/utrangeringar	-	-18 723 346
-Internt utvecklade tillgångar	21 155 110	19 024 993
Vid årets slut	123 842 822	102 687 712
Akkumulerade avskrivningar		
-Vid årets början	-55 286 008	-66 733 994
-Försäljningar/utrangeringar	-	18 540 959
-Årets avskrivning	-9 550 173	-7 092 973
Vid årets slut	-64 836 181	-55 286 008
Akkumulerade uppskrivningar		
-Vid årets början	-	1 661 185
-Årets avskrivning på uppskrivet belopp	-	-1 661 185
Vid årets slut	-	-
Akkumulerade nedskrivningar		
-Vid årets början	-	-
Vid årets slut	-	-
Redovisat värde vid årets slut	59 006 641	47 401 704

Not 8 Programvaror

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden		
Inköp	1 476 525	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärde	1 476 525	-
Ingående avskrivningar		
Årets avskrivningar	-140 624	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-140 624	-

Not 9 Förbättringsutgifter på annans fastighet

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	78 600	78 600
Nyanskaffningar	-	-
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående anskaffningsvärden	78 600	78 600
Ingående avskrivningar	-47 614	-21 413
Förändringar av avskrivningar		
Återförda avskrivningar på försäljningar resp. utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	-26 199	-26 201
Utgående avskrivningar	-73 813	-47 614
Redovisat värde	4 787	30 986

Not 10 Inventarier, verktyg och installationer

	2021-12-31	2020-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
-Vid årets början	2 979 603	2 615 361
-Nyanskaffningar	309 562	364 242
-Avyttringar och utrangeringar	-697 544	-
	2 591 621	2 979 603
Akkumulerade avskrivningar		
-Vid årets början	-1 760 988	-1 296 654
-Återförda avskrivningar på Avyttringar och utrangeringar	697 544	-
-Årets avskrivning	-582 270	-464 334
	-1 645 714	-1 760 988
Redovisat värde vid årets slut	945 907	1 218 615

Not 11 Andelar i koncernföretag

	2021-12-31	2020-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden:		
-Vid årets början	1 271 716	1 271 716
Vid årets slut	1 271 716	1 271 716
Akkumulerade nedskrivningar:		
-Vid årets början	-1 154 016	-1 154 016
Vid årets slut	-1 154 016	-1 154 016
Redovisat värde vid årets slut	117 700	117 700

Not 12 Specifikation andelar i koncernföretag

Dotterföretag / Org nr / Säte	Antal andelar	Kapitalandel i %	Rösträttsandel i %	Redovisat värde
Litium E-commerce AB, 556697-7681, Jönköping	1 177	100	100	117 700
				117 700
			Eget kapital	Resultat
Litium E-commerce AB			894 420	-2 215

Not 13 Långfristiga skulder

	2021-12-31	2020-12-31
Skulder som förfaller senare än ett år men tidigare än fem år från balansdagen		
Övriga skulder till kreditinstitut	-	416 662

Not 14 Checkräkningskredit

	2021-12-31	2020-12-31
Beviljad kreditlimit	5 000 000	5 000 000
Outnyttjad del	-5 000 000	-5 000 000
Utnyttjat kreditbelopp	-	-

Not 15 Ställda säkerheter och eventuella förpliktelser

Ställda säkerheter	2021-12-31	2020-12-31
För egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	7 100 000	7 100 000
	7 100 000	7 100 000
Summa ställda säkerheter	7 100 000	7 100 000

Not 16 Eventualförpliktelser

Eventualförpliktelser	2021-12-31	2020-12-31
Garantiförbindelser	-	50 000
	-	50 000
Summa eventualförpliktelser	-	50 000

Stockholm 2022-03-30

Johan Rutgersson Styrelseordförande

Patrik Settlin Verkställande direktör

Christopher Johansson Styrelseledamot

Mikael Lindblom Styrelseledamot

Catrin Wirfalk Styrelseledamot

David Ståhlberg Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats
2022-03-30

PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Litium AB (publ), org.nr 556562-1835

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Litium AB (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 19-34 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Litium AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för Litium AB (publ).

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Litium AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-18. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Litium AB (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Litium AB (publ) enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm 2022-03-30

PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg

Auktoriserad revisor

Litium AB (publ) är en av Nordens ledande aktörer inom digital handel. Vi hjälper företag inom B2B och B2C att accelerera sin försäljning, snabbt skala upp sin verksamhet, nå nya marknader och samtidigt skapa marknadsledande kundupplevelser online. Vi gör det genom att erbjuda en skalbar och molnbaserad e-handelsplattform som är byggd för tillväxt. Våra kunder som Lindex, Tingstad och Jollyroom omsätter över 10 miljarder kronor årligen online. Litium agerar tillsammans med sitt partnersätverk på den nordiska marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Arctic Securities är bolagets Certified Adviser och kan nås på certifiedadviser@arctic.com eller +46 844 68 61 00. För mer information besök gärna litium.se

Litium AB (publ) | Luntmakargatan 34, 111 37 Stockholm | +46 8 586 434 00 | info@litium.com | www.litium.se